



13/04/2023



HISTÓRICO

HISTÓRICO



- Aproximadamente em 2007 a Febrafar convidou um programador para iniciar o desenvolvimento de uma ferramenta de compras para a Febrafar, nascia o embrião do SIC.
- De uma maneira incipiente deu-se inicio a ideias de como seria e o programador escrevia o código (da época) e ia implementando.
- Fui chamado à Febrafar para saber se tínhamos interesse na ocasião de pegar o projeto para profissionalizá-lo e acelerá-lo.

HISTÓRICO



- Estávamos iniciando o projeto do ACODE, na ocasião exclusivamente com captação pelo Fornecedor, também muito trabalhoso e custoso.
- Convidamos então uma empresa parceira nossa aqui no Rio de Janeiro a VH Sistemas para entrar na empreitada conosco.
- A receita do projeto era pouca mais a parceria e o futuro promissor, porém o desenvolvimento andou lento e sem recursos tecnológicos de ponta.

HISTÓRICO



- A VH era parceira da MICROSOFT, portanto não havendo custo hospedou no Datacenter da mesma além de usar o BD SQL SERVER tudo isto sem custo o que viabilizava o projeto indiretamente.
- Em 2016 aproximadamente, não houve mais interesse por parte da VH em continuar com o Projeto, não havia receita que interessasse e portanto os progressos no sistemas ficavam de lado. A EGTEC resolveu então comprar a parte na sociedade da VH Sistemas.

HISTÓRICO



- A FEBRAFAR começou ai a investir em desenvolvimento junto conosco nas melhorias que eram solicitadas.
- O SIC, começou a mudar de cara, implantou-se diversas novidades, como Carrinhos, Compras Centralizadas entre outros, porem a receita continuava escassa e a expectativa de melhorias muito alta.

2022

A FEBRAFAR conversa conosco na intenção de saber se tínhamos interesse em dar continuidade no projeto cobrando diretamente as redes, pois a mesma não pode e não deve por força da legislação de faturar nenhum produto a seus associados a não ser a mensalidade, por se tratar de instituição sem fins lucrativos.

O custo de infraestrutura e sustentação é muito alto para ser repassado, o suporte junto as redes e fornecedores que eram executadas pela FEBRAFAR deveria ser da EGTEC, tendo que montar uma equipe de Help Desk para tal.

Achamos que o custo seria inviável para repassar, porem diversas redes entraram em contato conosco para saber da possibilidade da continuidade do SIC.



2022 / 2023

Motivos em continuar com o SIC descritos pelas Redes:

- Impacto grande na mudança de software junto aos associados
- Relacionamento com uma nova empresa " FOCO PDV"
- Inclusão de custos a serem repassados para os associados ou não sem baseline de comparação de preço com outro software.
- A FOCO PDV oferecia algumas funções a mais como Televendas e por outro lado, não contemplava Compra Centralizada
- A FEBRAFAR conversou com ela para desenvolver o que faltava a fim de propicia-la a participar como parceira da FEBRAFAR.
- O Projeto deve estar pronto em Julho próximo.
- As propostas da FOCO PDV começaram a seguir para as redes



CONTINUIDADE DO SIC

- Após diversas solicitações de diversas redes para a continuidade do SIC reuni nosso pessoal técnico para saber como poderíamos fazer para otimizar o sistema, baixar custos entre outros, de modo a ficar viável para a EGTEC e as Redes a continuidade do sistema.
- A EGTEC não viu e não vê a curto e médio prazo vantagem em dar continuidade no processo, porem após diversas solicitações e reciprocidade em nossa parceria de bastante tempo achamos uma solução que ora apresentamos



SOLUÇÃO

- Conversão do SQL SERVER para MYSQL
- Re-fatoração de diversas Procedures, Querys e Códigos a fim de tornar o sistema mais atual e mais performático.
- Criar um grupo chamado " Co-refundadores do SIC " formado pelas redes que quiserem continuar neste processo de modo a viabilizar e futuramente se beneficiar.
- Neste primeiro momento todos os custos básicos de Infraestrutura e Help Desk seriam custeados por este Grupo, ficando todo o desenvolvimento por conta da EGTEC
- Estes custos já foram levantados e acreditamos que dependendo do número de redes que participarão deste Grupo ficará mais baixo que a proposta da FOCO PDV.

The collage features the Microsoft SQL Server logo in the top left, the MySQL logo in the top right, and a screenshot of SAP GUI Object Inspector code in the center. The code includes comments for 'SAP GUI Object Inspector' and various object types like 'GuiSelector', 'GuiUserArea', 'GuiFrameWindow', 'GuiTextField', and 'Set Field Value'. At the bottom of the collage is a photograph of a diverse group of people sitting around a table, each holding a green puzzle piece, symbolizing teamwork and collaboration.

SOLUÇÃO

- Este Grupo teria os benefícios de não sofrerem nenhum ajuste financeiro extra no contrato vitaliciamente, ou seja, participar diretamente e exclusivamente destes custos, além de participar periodicamente de reuniões para definirmos melhorias e sugestões para o SIC servindo de FORÇAS BETAS para receber inicialmente novas versões.
- Acreditamos que o sistema irá evoluir bem e rápido trazendo novidades como Cotação, sincronismo com o ACODE entre outros, atraindo novas redes inclusive extra FEBRAFAR passando a partir daí a trazer receita/lucro esperada pela EGTEC após 10 anos de parceria sem retorno.





PRÓXIMOS PASSOS

PRÓXIMOS PASSOS



Nesta sexta feira dia 14/04 aqueles que tiverem interesse em receber uma proposta nestes moldes aqui apresentados receberão um questionário simples e objetivo com as seguintes perguntas:

1. Quero continuar com o SIC desde que o mesmo seja sempre mais barato do que os concorrentes acreditando e mantendo esta parceria.
2. Vou tomar minha decisão após avaliar a proposta e compará-la com a FOCO PDV, custos e benefícios
3. Não vou continuar com o SIC pois já optei pela FOCO PDV

PRÓXIMOS PASSOS



- Lembro que uma vez fechado este grupo de CO-REFUNDADORES DO SIC não haverá mais inclusão futura neste grupo e portanto os benefícios ora apresentados não serão repassados em nenhuma hipótese.
- Sem a formação deste grupo inicial não temos como saber quanto inicialmente será o custo de partida deste projeto, temos como ideia do que estamos recebendo de solicitação de continuidade que o mesmo deverá ficar abaixo da FOCO PDV.
- O modelo de cobrança a fim de sermos justos com os tamanhos das redes será no modelo Licença de Uso mais valor por loja.

PRÓXIMOS PASSOS



A EGTEC se posicionou só agora a respeito por conta de 2 motivos:

1. Estamos com o nosso time todo de desenvolvimento focado exclusivamente na melhorias do sistema CONFEAR e ACODE que serão relançadas em maio/2023
2. Insistente solicitações de redes em darmos continuidade com o SIC e em respeito a nossa parceria.

***OBRI*GADO**

RICARDO GUIMARÃES

rguimaraes@egtec.com.br

egtec.com.br

